



Inside Sales Representative / verkoop binnendienst

20-28u

Introductie

ENDOSS is fabrikant van medische producten die we verkopen aan ziekenhuizen en distributeurs wereldwijd. Vanuit ons kantoor in Breda hebben we dagelijks contact met onze klanten. Door positieve vooruitzichten verwachten we te groeien. Daarom zoeken we versterking voor onze verkoop binnendienst.

Wat ga je doen?

Als Inside Sales Representative ben je pro-actief bezig met onze klanten. Dit zijn zowel eindgebruikers als internationale B2B partners. Via email en telefoon werk je aan relatiebeheer en acquisitie, je ondersteunt klanten bij productvragen en verwerkt sales forecasts. Als het bij je past kan je ook af en toe bij klanten op bezoek gaan of deelnemen aan een congres of beurs.

Takenpakket

- bellen met onze klanten met als doel de relatie behouden en versterken
- commerciële kansen herkennen en omzetten in acties met optimale inzet van (online) marketing
- uitwerken van offertes met bijbehorende productinformatie
- opstellen van prijslijsten, samples versturen, bijhouden CRM-systeem
- orderverwerking (samen met collega's) en contact met klanten hierover
- forecast van distributeurs en klanten periodiek opvragen
- nabellen van (e-)mailing en andere marketing acties
- actief betrokken zijn bij marketing, zoals e-mailings, social media, folders, website/webshop

Herken je jezelf hierin?

- je hebt werkervaring in een commerciële binnendienstfunctie, bij voorkeur in een MKB-bedrijf
- je hebt een hands-on mentaliteit en bent zelfstandig en initiatiefrijk
- je beheerst de Nederlandse taal vloeiend in woord en geschrift
- je hebt een goede beheersing van het Engels in woord en geschrift en hiermee ook werkervaring opgedaan

Wij bieden je

- de kans om deel uit te maken van een groeiend, innovatief, internationaal actief bedrijf
- een informeel bedrijfsklimaat waar veel ruimte is voor initiatief
- een markconform salaris, aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- mogelijkheden om (internationaal) te groeien

Interesse?

Dan nodigen wij je graag uit om te solliciteren op onze vacature door een motivatiebrief met CV te sturen naar Kees Hoogerheide, Managing Director, via hoogerheide@endoss.nl